KINESIS SPORT

La rete franchising di centri medici ambulatoriali con palestra e personal trainer ad indirizzo riabilitativo.

IL FONDATORE

FABIO MARINO

Sono nato in un piccolo paesino di 6000 abitanti, in una famiglia dalle umili origini. Tutto nella media di quelle che possono considerarsi condizioni di partenza comuni a tanti.
L'unico fattore che nel corso della mia vita avrebbe iniziato a fare la differenza, era la Mentalità. Un mindset proiettato al futuro, all'abbondanza, alla condivisone e alla crescita in ogni ambito e area dell'essere umano.

Kinesis Sport nasce e si evolve con questi principi, ancora vivi in me, e nei miei più fedeli compagni di viaggio:

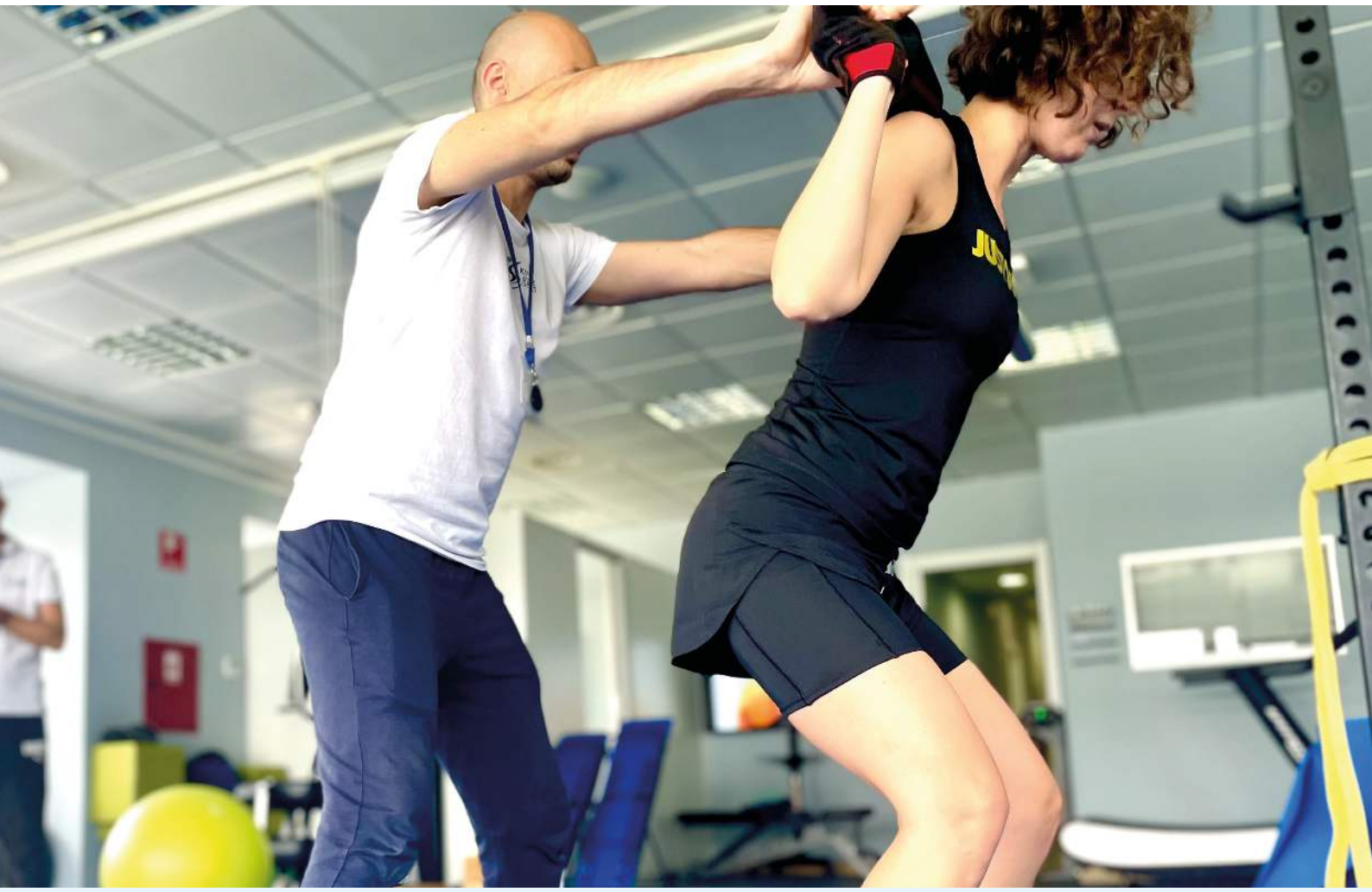
- **Umiltà sempre**.
- **Mente aperta e focalizzata al futuro**.
- **Velocità e pragmaticitá** perché tempo e persone sono le risorse che preziose che abbiamo.
- **Attenzione al dettaglio** in ogni dinamica.
- **Trasparenza estrema**, perché è il valore fondamentale per costruire qualcosa di solido insieme.

Nasco come laureato in Scienze Motorie, ma la rapida ascesa mi ha portato a prendere altre specializzazioni tra cui la laurea in Economia.

In meno di venti anni, la mia attività è molto cambiata. Dall'essere terapista e Personal Trainer, al team leader, al manager di struttura ecc. L'ambiente palestre e Centri fisioterapici non ha segreti. Li conosco meglio di quanto probabilmente conosco me stesso.

Oggi il mio compito è elevare le persone ad un livello di vita e soddisfazione che va ben oltre la media. Insieme ad alcuni soci, creiamo la parte strategica e di pianificazione per tutti i Centri Kinesis Sport. **Formiamo e aiutiamo nuove leve di imprenditori a realizzare il proprio sogno e a diventare i leader del cambiamento che vogliono vedere nel mondo.**
Kinesis Sport per me e per tutte le persone che ne fanno parte, non sono semplicemente dei Centri di fisioterapia, medicina o PT.
Kinesis Sport è lo strumento che utilizziamo per elevarci come esseri umani e come professionisti. **Attraverso Kinesis Sport abbiamo la volontà di lasciare il nostro segno positivo nel mondo.**

LA GRANDE OPPORTUNITÀ



IL FORMAT KINESIS SPORT

- **9 CENTRI IN ITALIA**: Ad oggi sono presenti 7 a gestione diretta (di cui 1 in Svizzera) e 2 affiliati. Il format Kinesis ha già dimostrato di funzionare in diverse città e con diversi imprenditori, grazie alla solidità del Brand e delle procedure;
- **ACADEMY INTERNA E SUPPORTO COSTANTE**: La formazione sarà sia tecnica che di gestione d'impresa. **Posso assicurarti che proverai soddisfazione a gestire le dinamiche aziendali**. Inoltre verrai supportato settimanalmente da casa madre per mantenere sempre alto l'andamento del centro;
- **OLTRE 25.000 CLIENTI OGNI ANNO**: Non dovrai preoccuparti di trovare clienti. Il reparto marketing di casa madre lavorerà anche per il tuo centro utilizzando le stesse strategie in grado di generare oltre 25.000 clienti soddisfatti ogni anno;
- **TEAM PER I FINANZIAMENTI**: Avrai a disposizione già una struttura consolidata di esperti di finanza che si occuperanno delle pratiche di finanziamento per l'avviamento del tuo centro. È possibile finanziare fino a 40.000€.

LE PROBLEMATICHE CHE RISOLVE

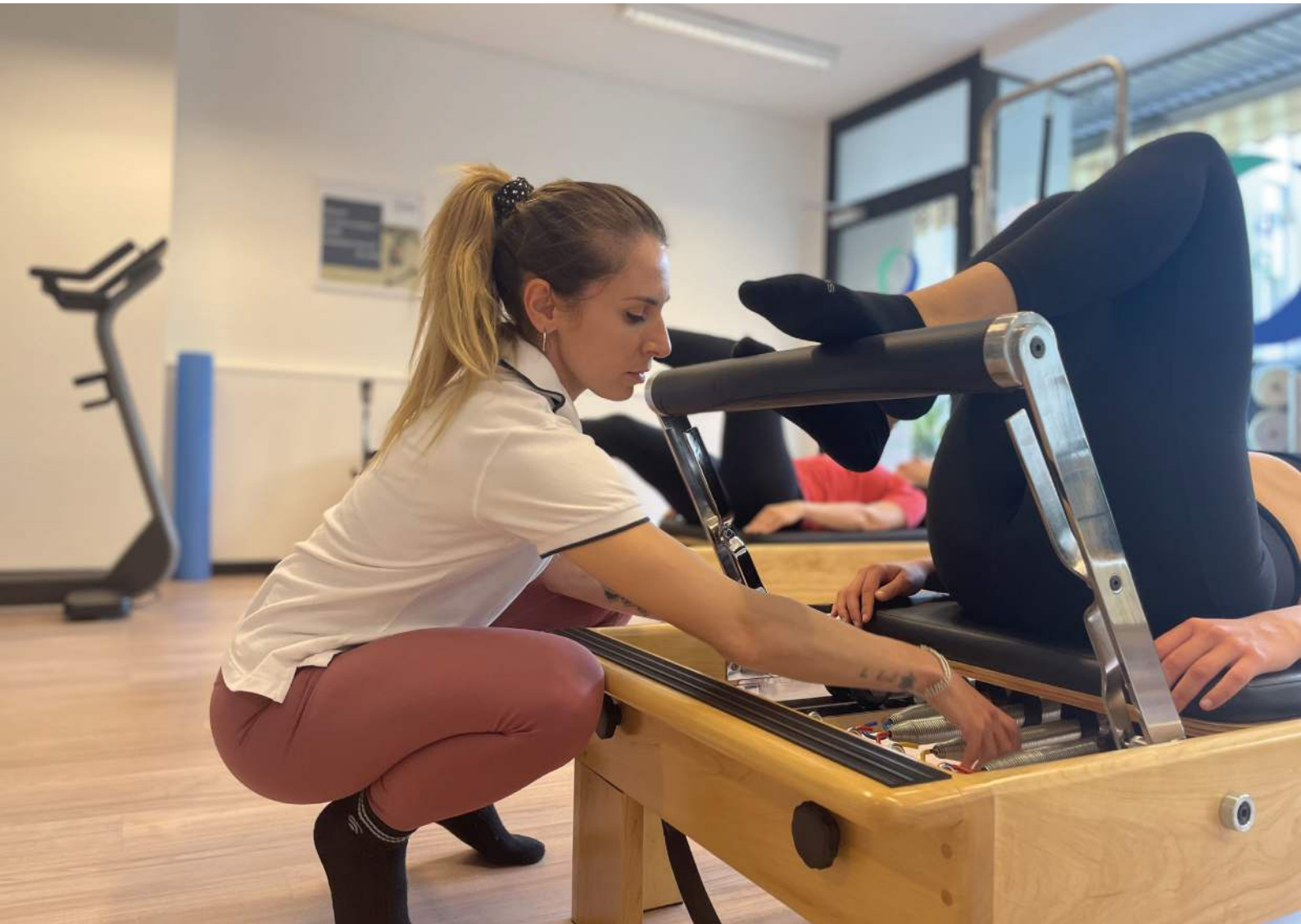
Il modello di business Kinesis Sport risolve i seguenti problemi tipici delle piccole realtà non strutturate, o liberi professionisti come fisioterapisti, osteopati e personal trainer:

- Scarse competenze di **comunicazione e marketing digitale** nel settore sanitario;
- Poca attitudine alla **vendita strategica**;
- Difficoltà ad **acquisire e fidelizzare i clienti**;
- Mancanza di un **metodo gestionale** efficiente;
- Mancanza di **pianificazione finanziaria** e **controllo dei numeri**;
- Mancanza di **strumenti e procedure per gestire un team di collaboratori**;
- Incapacità di **staccarsi dall'operatività** per far crescere l'attività;
- Essere sempre in regola con le certificazioni e gli **adempimenti normativi obbligatori**;
- Essere formati adeguatamente in materia di **sicurezza** per ottenere le certificazioni;
- Mancanza di un **brand credibile**;
- Difficoltà ad **ottenere le autorizzazioni** comunali per avviare l'attività;
- Difficoltà nel **trovare un locale** che rispetti le norme di edilizia sanitaria;
- Mancanza di **tempo per seguire i corsi** di aggiornamento esterni;
- Inesperienza a livello imprenditoriale.

I VANTAGGI CHE GENERA

Questo modello di business genera molti vantaggi per fisioterapisti, osteopati e personal trainer che avviano un centro Kinesis Sport:

- **Beneficiare di un sistema di Marketing Centralizzato per l'acquisizione di clienti in target**;
- **Accesso al CRM** per la corretta profilazione dei clienti e le attività di conversione;
- **Formazione di vendita strategica** di servizi integrati utili al paziente;
- **Strumenti di pianificazione finanziaria** con crescita costante e programmabile;
- **Strumenti di controllo dei KPI** per la produttività personale del centro.
- **Software gestionale** specifico per il settore sanitario;
- **Formazione continuativa** professionale, manageriale e di leadership pre e post apertura;
- **Gestione di tutte le pratiche** burocratiche, Comunali e con l'ATS;
- **Creazione del libro ambulatoriale** con le certificazioni necessarie per partire;
- **Fornitura delle certificazioni** necessarie (responsabile antiincendio, sicurezza...).
- **Processi tecnico-organizzativi** gestionali standardizzati ed automatizzati;
- **Più tempo di qualità** per far crescere la propria attività imprenditoriale;
- **Supporto nella ricerca del locale** con allestimento chiavi in mano.
- **Staff specializzato multidisciplinare**;
- **Academy di formazione** interna per franchisee e collaboratori.



I RISULTATI ECONOMICI

Il seguente conto economico è un'analisi cautelativa dei numeri che potrebbe generare il tuo centro Kinesis Sport.

Per cautelativa si intende che ogni numero è stato abbassato del 30% rispetto a quanto genera realmente oggi un centro Kinesis Sport, proprio per farti vedere quanto, anche nella peggiore delle ipotesi, si generano dei numeri davvero interessanti.

Come leggere i dati qui sotto:
Per fatturato intendiamo quanto incasserà il centro in un anno esclusi i costi da pagare.
Per utile, invece, il risultato di quanto rimane in cassa dal fatturato tolte tutte le spese.

PRIMO ANNO	SECONDO ANNO	TERZO ANNO
Fatturato: 110.000€	Fatturato: 165.000€	Fatturato: 264.000€
Utile: 23.063€	Utile: 52.777€	Utile: 113.106€

LA PROPOSTA DI AFFILIAZIONE

Aprire un Kinesis richiede un investimento di 64.490€
Grazie ai nostri accordi commerciali con le più importanti filiali di credito in Italia possiamo garantirti un finanziamento fino a 40.000€.

Potrai quindi aprire un Kinesis con una disponibilità economica di 24.490€.

SERVIZI COMPRESI

- **Analisi di GeoMarketing e affiancamento nella ricerca della location**: per la scelta del locale migliore dal punto di vista strategico;
- **Opere Edili**: per la creazione di un locale ad hoc senza pensieri;
- **Allestimento chiavi in mano**: per avere il centro completo (palestra, sala d'attesa, reception, studio per terapie e spogliatoi) senza occuparti di fornitori e scelta dei materiali;
- **Formazione continuativa**: manageriale, professionale e di leadership;
- **Affiancamento per l'avviamento**: per avere il supporto necessario per partire con il piede giusto;
- **Affiancamento per la ricerca e selezione del personale**: con la sicurezza di circondarti solo di talenti che ti aiuteranno a crescere sempre di più;
- **Marketing**: la casa madre si occuperà del marketing, generando nuovi clienti e una grande notorietà online e sul territorio;
- **Software gestionale**: specifico per il settore sanitario;
- **Accesso al CRM**: per la corretta profilazione dei clienti e le attività di conversione;
- **Pratiche burocratiche**: gestione di tutte le pratiche burocratiche, comunali e con l'ATS.

INOLTRA LA TUA CANDIDATURA

per ottenere senza impegno tutti i documenti sensibili riservati del progetto

KINESIS
SPORT